



# Marcela Velásquez Giraldo

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

### RESUMEN

Soy profesional en Marketing Internacional y especialización en gerencia comercial, con experiencia de más de 16 años en ventas B2B y B2C en el sector Construcción, distribución, comercio especializado e industria en venta de productos eléctricos y de la Construcción. Liderazgo en manejo de equipos.

14-07-2025  
Actualmente

#### **SONEPAR**

##### **Ejecutiva Comercial Externa. (de campo)**

**PRINCIPALES RESPONSABILIDADES:** Cumplimiento de presupuesto de metas, Prospección y captación de nuevos clientes en el sector de la construcción, Conocer la necesidad del cliente y ofrecer una propuesta comercial para consolidar la relación comercial, Seguimiento a la cartera, negociaciones y manejo de indicadores.

**LOGROS:** Cumplimiento del 100% del presupuesto asignado por la gerencia comercial por valor de \$400.000.000.

26-08-2024  
20-05-2025

#### **ANDINA PAPELES Y CORRUGADOS**

##### **Representante Comercial**

**PRINCIPALES RESPONSABILIDADES:** Cumplimiento de presupuesto, visita a clientes, asesoramiento técnico, elaboración de propuestas comerciales, apertura de mercado, mantenimiento y fidelización de clientes actuales, seguimiento a la cartera, negociaciones y manejo de indicadores.

**LOGROS:** Apertura de nuevos clientes potenciales, cumplimiento del presupuesto del más del 100%, participación en licitaciones para grandes compañías de la industria.

01-02-2023  
15 -08 - 2024

#### **POLIFLEX MX**

##### **Coordinadora Técnica Comercial**

**PRINCIPALES RESPONSABILIDADES:** Posicionamiento de marca en Colombia en constructoras y firmas de ingeniería, acompañamiento y liderazgo a fuerza de ventas tanto de Poliflex como del distribuidor, presentaciones y capacitaciones de producto, elaboración de propuestas comerciales, seguimiento y cumplimiento de presupuesto de ventas individual y del equipo de trabajo, apoyo a la proyección estratégica de la región Colombia, negociaciones y manejo de indicadores.

**LOGROS:** Posicionar marca mexicana en nuestro país con un crecimiento ascendente.  
Crecimiento en cumplimiento de metas en el sector de la construcción.

09-03-2022  
16-01-2023  
Bogotá

#### **TIGRE COLOMBIA.**

##### **Ejecutiva Comercial Externa (o de campo)**

**PRINCIPALES RESPONSABILIDADES:** Acompañamiento a fuerza de ventas, Atención a canal GTM.

Captación de clientes nuevos.

Elaboración de propuestas comerciales.

Seguimiento a la cartera, cumplimiento a Presupuesto de ventas, negociaciones y manejo de indicadores.

**LOGROS:** Apertura de mercado desde cero, cumplimiento de presupuesto de más del 100%, apertura de nuevo canal.

25-10-2020  
15-12-2021  
Bogotá

#### **MELEXA SAS (SONEPAR)**

##### **Ejecutiva Comercial Externa. (de campo)**

**PRINCIPALES RESPONSABILIDADES:** Cumplimiento de presupuesto de metas, Prospección y captación de nuevos clientes en el sector de la construcción, Conocer la necesidad del cliente y ofrecer una propuesta comercial para consolidar la relación comercial, Seguimiento a la cartera, negociaciones y manejo de indicadores.

**LOGROS:** Cumplimiento del 150% del presupuesto asignado por la gerencia comercial por valor de \$600.000.000 hasta \$1.200.000.000

01-08-2017  
07-09-2020  
Bogotá

#### **CILES SAS**

##### **Ejecutiva comercial Externa (de campo)**

**PRINCIPALES RESPONSABILIDADES:** Liderar y acompañar fuerza de ventas B2B Y B2C, Cumplimiento de presupuesto de metas individual y del equipo, apertura de mercado en el canal distribución, comercio especializado y construcción, además de administrar cuentas clave de la compañía, seguimiento a cartera, realización de cotizaciones, pedidos, visita a clientes, planeación estratégica comercial, apoyar definición de presupuesto, capacitación constante a fuerza de ventas, negociaciones y manejo de indicadores.

**LOGROS:** Cumplimiento del presupuesto asignado por encima del 100%, crecimiento ascendente de clientes del 100%, posicionamiento de marca desde cero.

## **REFERENCIAS**

### **Lina ARIAS**

Profesional en Marketing.

Asesora comercial

Celular 3043304005

### **Diana Peña**

Administradora de empresas.

Celular 3016785136

COMPETENCIAS

- . Manejo de CRM como Hubspot.
- . Manejo ERP SAP, Siigo
- . Paquete Office (Power Point, Word, Excel, Canva, Outlook)

ESTUDIOS

2024	Especialización en Gerencia Comercial
Bogotá DC	U. San José
2023	Profesional en Marketing Internacional
Bogotá DC	U. San José
2023	Diplomado en negociación y estrategia corporativa.
Bogotá DC	U. San José
2022	inglés B1
Bogotá DC	U. San José
2022	Seminario Marketing, Ecommerce Y Neomarcas.
Bogotá DC	U. San José

2022	Tecnóloga en Marketing Internacional
Bogotá DC	U. San José

2008	Bachiller
Bogotá	Colegio Lepanto.
Bogotá DC	Bachiller

2017  
Bogotá

OTROS ESTUDIOS:

- . Certificación Hubspot
- . Hubspot Academy.

Farcela V.