



# Marcela Velásquez Giraldo

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

14-07-2025  
Actualmente

### RESUMEN

Soy profesional en Marketing Internacional y especialización en gerencia comercial, con experiencia de más de 16 años en ventas B2B y B2C en el sector Construcción, distribución, comercio especializado e industria en venta de productos eléctricos y de la Construcción. Liderazgo en manejo de equipos.

26-08-2024  
20-05-2025

**SONEPAR**

**Ejecutiva Comercial Externa. (de campo)**

**PRINCIPALES RESPONSABILIDADES:** Cumplimiento de presupuesto de metas, Prospección y captación de nuevos clientes en el sector de la construcción, Conocer la necesidad del cliente y ofrecer una propuesta comercial para consolidar la relación comercial, Seguimiento a la cartera, negociaciones y manejo de indicadores.

**LOGROS:** Cumplimiento del 100% del presupuesto asignado por la gerencia comercial por valor de \$400.000.000.

01-02-2023  
15 -08 - 2024

**ANDINA PAPELES Y CORRUGADOS**

**Representante Comercial**

**PRINCIPALES RESPONSABILIDADES:** Cumplimiento de presupuesto, visita a clientes, asesoramiento técnico, elaboración de propuestas comerciales, apertura de mercado, mantenimiento y fidelización de clientes actuales, seguimiento a la cartera, negociaciones y manejo de indicadores.

**LOGROS:** Apertura de nuevos clientes potenciales, cumplimiento del presupuesto del más del 100%, participación en licitaciones para grandes compañías de la industria.

**POLIFLEX MX**  
**Coordinadora Técnica Comercial**

**PRINCIPALES RESPONSABILIDADES:** Posicionamiento de marca en Colombia en constructoras y firmas de ingeniería, acompañamiento y liderazgo a fuerza de ventas tanto de Poliflex como del distribuidor, presentaciones y capacitaciones de producto, elaboración de propuestas comerciales, seguimiento y cumplimiento de presupuesto de ventas individual y del equipo de trabajo, apoyo a la proyección estratégica de la región Colombia, negociaciones y manejo de indicadores.

**LOGROS:** Posicionar marca mexicana en nuestro país con un crecimiento ascendente.  
Crecimiento en cumplimiento de metas en el sector de la construcción.

09-03-2022  
16-01-2023  
Bogotá

**TIGRE COLOMBIA.  
Ejecutiva Comercial Externa (o de campo)**

**PRINCIPALES RESPONSABILIDADES:** Acompañamiento a fuerza de ventas, Atención a canal GTM. Captación de clientes nuevos. Elaboración de propuestas comerciales. Seguimiento a la cartera, cumplimiento a Presupuesto de ventas, negociaciones y manejo de indicadores.

**LOGROS:** Apertura de mercado desde cero, cumplimiento de presupuesto de más del 100%, apertura de nuevo canal.

25-10-2020  
15-12-2021  
Bogotá

**MELEXA SAS (SONEPAR)  
Ejecutiva Comercial Externa. (de campo)**

**PRINCIPALES RESPONSABILIDADES:** Cumplimiento de presupuesto de metas, Prospección y captación de nuevos clientes en el sector de la construcción, Conocer la necesidad del cliente y ofrecer una propuesta comercial para consolidar la relación comercial, Seguimiento a la cartera, negociaciones y manejo de indicadores.

**LOGROS:** Cumplimiento del 150% del presupuesto asignado por la gerencia comercial por valor de \$600.000.000 hasta \$1.200.000.000

01-08-2017  
07-09-2020  
Bogotá

**CILES SAS  
Ejecutiva comercial Externa (de campo)**

**PRINCIPALES RESPONSABILIDADES:** Liderar y acompañar fuerza de ventas B2B Y B2C, Cumplimiento de presupuesto de metas individual y del equipo, apertura de mercado en el canal distribución, comercio especializado y construcción, además de administrar cuentas clave de la compañía, seguimiento a cartera, realización de cotizaciones, pedidos, visita a clientes, planeación estratégica comercial, apoyar definición de presupuesto, capacitación constante a fuerza de ventas, negociaciones y manejo de indicadores.

**LOGROS:** Cumplimiento del presupuesto asignado por encima del 100%, crecimiento ascendente de clientes del 100%, posicionamiento de marca desde cero.

## REFERENCIAS

**Lina ARIAS**  
Profesional en Marketing.  
Asesora comercial  
Celular 3043304005

**Diana Peña**  
Administradora de empresas.  
Celular 3016785136

## **COMPETENCIAS**

- . Manejo de CRM como Hubspot.
- . Manejo ERP SAP, Siigo
- . Paquete Office (Power Point, Word, Excel, Canva, Outlook)

## **ESTUDIOS**

2024	Especialización en Gerencia Comercial
Bogotá DC	U. San José
2023	Profesional en Marketing Internacional
Bogotá DC	U. San José
2023	Diplomado en negociación y estrategia corporativa.
Bogotá DC	U. San José
2022	inglés B1
Bogotá DC	U. San José
2022	Seminario Marketing, Ecommerce Y Neomarcas.
Bogotá DC	U. San José

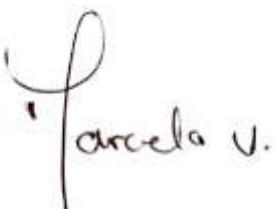
2022	Tecnóloga en Marketing Internacional
Bogotá DC	U. San José

2008	Bachiller
Bogotá	Colegio Lepanto.
Bogotá DC	Bachiller

2017  
Bogotá

## **OTROS ESTUDIOS:**

- . Certificación Hubspot
- . Hubspot Academy.



A handwritten signature in black ink, appearing to read "Farcela V."