

En total, 2,207 unidades productivas (UP) aplicaron a la convocatoria, representando a 10,540 artesanas(os)

Sus miembros residen en 31 departamentos y 369 municipios

La mayoría reside en Boyacá, Cundinamarca y Magdalena

Se presentaron 3 UP de Vaupés y Vichada

En total, 1,756 UP fueron seleccionadas y representan a 9,039 artesanas(os)

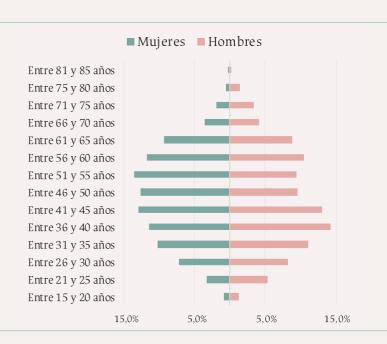
Así, se seleccionó al 80% de las UP

#### Distribución etaria

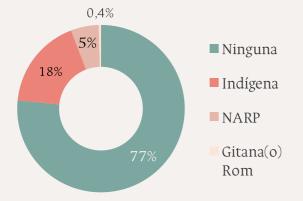
74% de las personas que aplicaron son mujeres

26% de las personas que aplicaron son hombres

12% tiene menos de 31 años,48% tiene entre 31 y 50 añosy 40% tiene más de 50 años



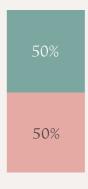
#### Etnia



#### Pueblos indígenas

- Tikuna (15%)
- Wayuu (12%)
- Zenú (7%)
- Embera Chami (7%)
- Mokana (4%)
- Camëntsa (4%)
- Nasa (4%)
- Inga (4%)

## Vulnerabilidad



La mitad se reconoce como población vulnerable, por ser madres cabeza de hogar, indígenas, víctimas de la violencia y de desplazamiento forzado





Municipios PDET y priorizados

Se inscribieron 193 unidades en 52 municipios PDET



Se inscribieron 1.612 unidades en 168 municipios priorizados

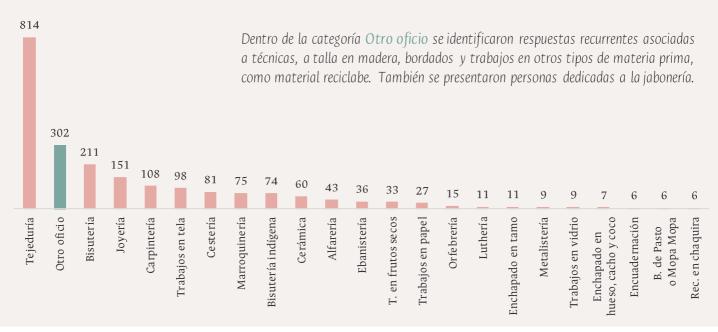
# Características de las unidades productivas



La mayor parte de las unidades colectivas están conformadas por:

2 miembros

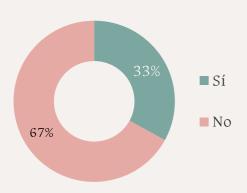
# Principal oficio artesanal







## Participación en proyectos de Artesanías de Colombia

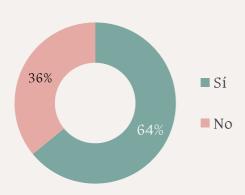


33% de las personas que se inscribieron en la convocatoria han participado en proyectos de Artesanías de Colombia



Base: 728

### Participación en ferias

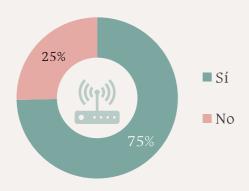


64% de las personas que se inscribieron han participado en ferias de comercialización de artesanías

# Tipo de feria Feria local o regional Expoartesanías Expoartesano 18% Feria internacional 6%

Base: 1413

# Herramientas para la conectividad y la atención virtual



75% de las personas que se inscribieron cuentan con plan de datos o acceso a Internet



92% cuenta con celular inteligente con Internet

54% cuenta con computador con Internet

11% cuenta con tablet con Internet

13% cuenta con algún dispositivo, pero no tiene acceso a Internet





#### Debilidad

Las principales **debilidades** que las y los artesanos identificaron en su actividad, entendidas como factores que le ponen en desventaja sobre la competencia, los recursos o las habilidades que le hacen falta, están en su mayoría relacionadas con la consecución de **capital** para invertir en la producción de sus piezas, y la publicidad, mercadeo y comercialización de las mismas. Resaltan también categorías asociadas a la generación de espacios comerciales feriales, y el acceso y uso de TIC para comercializar.



# Asociatividad Exportación Ecológica Calidad Alianzas Patrimonio Reconocimiento Marca Novación Económica Patrimonio Reconocimiento Marca Novación Económica Patrimonio Reconocimiento Marca Novación Económica Conocimientos Reactivación Económica Diseño Técnica Expresión Cultural Variedad Ancestratidad Creatividad Creatividad

# **O**portunidad

De igual forma, se les preguntó por las **oportunidades** que identificaban en su actividad, definidas como los factores positivos y favorables que podrían explotar de su entorno y que podrían ayudarle a mejorar. La mayoría de las personas manifestaron como oportunidad factores asociados a la producción de sus piezas, desde la innovación y diseño, y creación de piezas con alta calidad e identidad. Además, expresaron una oportunidad relevante en el acceso a las TIC para generar procesos de fortalecimiento de sus unidades productivas.

### Fortaleza

En cuanto a las **fortalezas**, entendidas como las capacidades, conocimientos, recursos o habilidades con las que cuenta y que hacen que desarrollen su actividad de manera favorable, la mayoría de las personas manifestaron como fortaleza la calidad de las piezas que producen, asociado a la experticia y manejo de técnicas de transformación de las materias primas. Otras fortalezas relevantes están asociadas a las habilidades de las participantes en cuanto a creatividad e identidad, y recursos disponibles como su taller y materias primas.



# Transporte Capital Producción Publicidad Importaciones Menosprecio de la labor Pandemia Asociatividad Industrialización Herramientas Tiempo Materias Primas Taller Ferias Competencia desleal Conflicto Armado Mano de obra Plagio Comercialización Plagio Comercialización Salud Uso-TIC Reconocimiento

# Amenaza

Las amenazas fueron definidas como los factores o situaciones del entorno que pueden llegar a poner en riesgo el buen desarrollo de su labor. La mayoría de las personas señalaron como amenaza la disponibilidad o acceso a las materias primas ligado a la falta de capital de inversión. Otro aspecto de alta relevancia es la situación sanitaria actual y las dinámicas de incertidumbre que conlleva la pandemia, incluido el acceso y uso de TIC, la competencia desleal, y la comercialización por canales no convencionales.





#### Necesidad

Sobre el principal problema o necesidad que quisieran resolver al participar en esta convocatoria, la mayoría de personas inscritas mencionaron al diseño, asociado a la innovación y producción de piezas con alta calidad, como la principal necesidad. Existen otros focos de atención respecto a las problemáticas a atender, ligadas a la comercialización y posicionamiento de marca de sus talleres, y la realización de ferias, eventos comerciales o de divulgación, que permitan el reconocimiento de la labor artesanal, mediante la promoción y divulgación de los oficios.



# Rescate y preservación Alianzas Reactivación económica Producción Conocimientos y capacitación Tecnificación Expoartesanías Reconocimientos y capacitación Redes y contactos Reconocimiento Asociatividad Exportar Asociatividad Exportar Apoyo institucional Promoción Actualización

#### Motivación

Las principales motivaciones para participar en los proyectos de fortalecimiento están divididas en dos temáticas principales: la necesidad de reconocimiento de la importancia de la labor artesanal y de los saberes del artesanado, así como el fortalecimiento técnico de estos saberes, y por otro lado, las motivaciones asociadas a la comercialización de sus piezas, la reactivación económica y el posicionamiento de sus talleres en espacios comerciales, como ferias, eventos y vitrinas. Otras motivaciones están asociadas al relevo generacional, asociatividad, preservación y rescate de los oficios.

# Expectativa

En cuanto a las expectativas que tienen al participar en la convocatoria, las personas que se inscribieron esperan adquirir conocimientos técnicos en sus oficios y técnicas, la comercialización de sus piezas mediante la organización de ferias y espacios comerciales, así como aprender y fortalecer sus habilidades en el uso de redes sociales, plataformas y tecnologías de la información, factores imperantes dadas las condiciones sanitarias actuales. Otras categorías están asociadas la generación de comunidades artesanas, con la creación de redes de contactos, y promoción de alianzas estratégicas entre las comunidades y la institucionalidad, o empresariado.





